

Leiter / Leiterin / Leitung Vertrieb Geschäftskunden Energie (w/m/d)

Für einen renommierten Energiedienstleister mit Sitz in Bonn suchen wir zum nächstmöglichen Termin eine Vertriebsleitung für den weiteren Ausbau des Geschäftskundenbereichs der Produkte und Leistungen rund um Strom, Gas und Wasser.

Das suchen wir:

- Sie übernehmen die eigenständige Leitung des Geschäftskundenvertriebs und verantworten die ergebnisorientierte Steuerung aller Aktivitäten in Ihrem Bereich. Hierzu gehört insbesondere die erfolgreiche Marktbearbeitung und das Wachstum der Stammprodukte sowie Energiedienstleistungen in Ihrem Segment.
- Sie führen ein erfahrenes Team von fünfzehn Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern und begeistern diese dafür, Ihren Kunden im sich wandelnden Energiemarkt individuelle und zukunftsfähige Lösungen zu bieten und den digitalen Wandel mit zu gestalten.
- Als Vollblut-Vertriebler/in gehen Sie in Ihrer Aufgabe auf und sind für Ihre Schlüsselkunden persönliche/r Ansprechpartner/in. Sie repräsentieren den Vertriebsbereich und haben eine Schnittstellenfunktion, in der Sie mit Kolleginnen und Kollegen anderer Bereiche konstruktiv zusammenarbeiten.
- In dieser Position entwickeln Sie zudem als Sparringspartner/in des Bereichsleiters Vertrieb innovative Ideen und Strategien für die erfolgreiche Betreuung und Weiterentwicklung der Geschäftskunden mit Produkten und Leistungen rundum Strom, Gas und Wasser.

Das bieten Sie:

- Sie verfügen durch ein Studium oder eine vergleichbare Ausbildung über ein ausgeprägtes kaufmännisch-technisches Verständnis und haben eine Leidenschaft für technische Lösungen, sowie eine hohe Affinität zum Thema Digitalisierung.
- Ihre umfassende, mehrjährige Erfahrung im Vertrieb zeichnet Sie aus. Sie sind stolz auf eine erfolgreiche Laufbahn im Business to Business Bereich in der Energiewirtschaft oder in angrenzenden Branchen.
- Persönlich überzeugen Sie durch Ihr ganzheitliches Denken und Handeln, Ihre Konstruktivität und Ihr gewinnendes Auftreten im Umgang mit verschiedensten Stakeholdern.
- Sie identifizieren sich mit Ihrer Rolle und Ihrer Aufgabe und gewinnen durch Ihre begeisterungsfähige und lösungsorientierte Art, mit der Sie sich für Ihre internen und externen Kunden einsetzen und Verantwortung übernehmen.
- Erprobte Führungserfahrung ist aufgrund der Größe des zu führenden Teams erforderlich.
- IT Kenntnisse (MS Office, SAP, CRM) sowie sehr gute kommunikative Fähigkeiten runden Ihr Profil ab.

Das bekommen Sie:

- Die Stelle ist mit einem tarifgebundenen Festgehalt sowie einem umfassenden Paket an Sozialleistungen dotiert. Ihr Arbeitgeber verfügt über eine ausgezeichnete Bekanntheit in Ihrem Verantwortungsbereich.
- Sie leben und arbeiten in der Beethovenstadt Bonn, einer wirtschaftlich, sozial und kulturell intakten Großstadt mit ausgezeichneter Lebensqualität in einer landschaftlich attraktiven Region mit vorzüglicher Infrastruktur.
- Sie haben die Chance, die digitale Transformation bei Ihrem Arbeitgeber mit zu gestalten und erleben die erfolgreiche Neuausrichtung eines der bekanntesten Unternehmen der Region zu einem modernen, attraktiven Dienstleister für Energie.

Bringen Sie Bonn zum Strahlen! Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Ihre aussagekräftige Bewerbung enthält eine umfassende Übersicht Ihrer bisherigen Erfolge im Vertrieb, Ihre Führungserfahrung und Gehaltsvorstellung sowie den Eintrittstermin. Ihre Unterlagen senden Sie mit der Kennziffer „OCW 0119“ an die Or.an.ge. Consulting GmbH, Kreuzgasse 2-4, 50667 Köln, mail@orange-consulting.de, Frau Simone May, Geschäftsführerin. Telefon 0221-500 550 35.